

KEY ACCOUNT MANAGER EQUIPEMENTIER AUTOMOBILE

Liberty Wheels France, fabricant de roues en aluminium, recherche pour son site de Diors (Châteauroux) un **Key Account Manager**.

L'entreprise a récemment été acquise par Liberty Engineering, appartenant au groupe GFG Alliance, qui souhaite en faire en trois ans un site profitable et un centre technique européen dans le domaine des roues.

Membre du comité de direction, vous rendrez compte au Directeur Général.

MISSIONS ET OBJECTIFS :

Au sein d'une entreprise industrielle qui évolue sur un marché concurrentiel, avec une démarche très active de conquêtes de nouveaux clients, vos missions sont les suivantes :

- Participer au Comité de Direction et aux décisions stratégiques de l'entreprise,
- Définir les objectifs commerciaux à court terme (marchés, cibles, prises de contact...), ainsi que la stratégie commerciale à moyen terme de l'entreprise.
- Etablir la stratégie commerciale adaptée à chaque offre
- Répondre aux appels d'offres et gagner des parts de marché
- Etre le garant de la cohérence commerciale entre les projets et les différents clients
- Définir les orientations de développement des nouveaux produits.
- Assurer la veille du marché et de l'environnement concurrentiel
- Définir la stratégie marketing de l'entreprise

PROFIL:

- Bac +5, Grande Ecole ou équivalent,
- Vous avez une expérience commerciale d'au **moins 5 ans dans l'industrie**
- Vous avez maîtrisé les appels d'offres en B To B
- Vous parlez couramment anglais et allemand,
- Vous avez un relationnel qui vous permet de développer votre réseau et les parts de marché de l'entreprise en France, comme à l'international, et avez envie de rejoindre une équipe ambitieuse.
- Etat d'esprit « Chasseur », et positif, vous n'hésitez pas à conquérir des nouveaux marchés.

Liberty Wheels France | Part of Liberty Engineering

ZI de la Martinerie – Rue Jean-François Champollion, 36130 Diors, France

T: +33 (0)2 54 61 48 69 **E:** contactus@libertywheelsfr.com

www.libertywheelsfr.com